ANSYS kauft SpaceClaim Corporation, den führenden Anbieter von 3D-Modellierungssoftware

ANSYS kauft SpaceClaim Corporation, den führenden Anbieter von 3D-Modellierungssoftware

ANSYS (NASDAQ: ANSS), weltweit führend im Bereich Simulationssoftware für die Produktentwicklung, gab heute die Akquisition der SpaceClaim Corporation bekannt, einem Unternehmen, das schnelle und intuitive 3D-Modellierungssoftware für Ingenieure herstellt. Der Kaufpreis beläuft sich auf 85 Millionen USD zuzüglich Eigenbehalt und einer Anpassung des Betriebskapitals. Die Transaktion wurde am 30. April 2014 abgeschlossen. Auf non-GAAP-Basis wird sich der Kauf für das Geschäftsjahr 2014 vermutlich neutral bis leicht positiv und ab 2015 positiv auf den Ertrag pro Aktie auswirken.
SpaceClaim ist in Concord, Massachusetts ansässig und bietet ein leistungsfähiges und einfach zu handhabendes 3D-Modellierungstool, das von Ingenieuren aller Disziplinen im Produktentwicklungsprozess eingesetzt werden kann. Die "direkte Modellierung" mit SpaceClaim unterscheidet sich wesentlich von herkömmlicher CAD-Software, die typischerweise von einem relativ kleinen Kreis von Ingenieuren erst spät im Entwicklungsprozess eingesetzt wird, um das detaillierte Design zu dokumentieren. SpaceClaim und ANSYS haben bereits in der Vergangenheit als Partner zusammengearbeitet, um Kunden ANSYS SpaceClaim Direct Modeler anzubieten.
Die Vision, die ANSYS verfolgt, ist das 'Simulation Driven Product Development', bei dem Unternehmen durch frühzeitigen Einsatz numerischer Simulation in der Entwicklung enorme Wertschöpfungsvorteile erzielen, da sie Vorhersagen über die endgültige Qualität und Lebensdauer ihrer Produkte treffen können. Dank SpaceClaim wird ANSYS seinen Kunden eine leistungsfähige und intuitive 3D-Direktmodellierungslösung bereitstellen, um neue, innovative Konzepte zu entwickeln und sie anschließend durch zeitsparende Simulationen zu testen. Der Charme der SpaceClaim-Technologie hilft ANSYS, Ingenieure in jeder Industrie mit effektiven Simulationswerkzeuge auszustatten - und das ab den ersten Stadien des Entwurfsprozesses. ANSYS bietet traditionell eine offene Plattform und SpaceClaim ist ebenfalls CAD-neutral, so dass Anwender ihre Geometrie unabhängig vom Datenformat modifizieren können.
"Die aktuelle Transaktion ist mit unserer strategischen Vision und M
A-Strategie (Mergers
 Acquisitions) im Einklang und treibt unsere technologische Entwicklung zu mehr Produktvielfalt und Wachstum voran," sagt Jim Cashman, Präsident und CEO von ANSYS. "SpaceClaim ist eine spannende Ergänzung unseres Portfolios, da es bisher nicht adressierte Anforderungen bei der 3D-Modellierung im Konzeptentwurf, in der Produktion und im 3D-Druck erfüllt, was zusammen etwa 5 Millionen Anwender betrifft. Neben dem Innovationsschub für die bereits bestehende Anwenderschaft erweitert die SpaceClaim-Akquisition die Nutzerbasis von ausgesprochenen Simulationsspezialisten hin zu Millionen von Entwicklungsingenieuren und Konstrukteuren und beschleunigt so das Wachstum des Simulationsmarkts. Wir heißen das SpaceClaim-Team bei ANSYS willkommen."
"Führende Unternehmen wissen, dass sie ihre Entwicklungsumgebungen modernisieren müssen, um wirklich innovative Produkte zu entwerfen", sagt Daniel Dean, Senior Vice President of Research and Development bei SpaceClaim. 'Die 3D-Tools von SpaceClaim - kombiniert mit der bewährten ANSYS Simulationssoftware - sind dem schnellen Tempo im heutigen Geschäftsleben ideal angepasst und erlauben einen kürzeren Entwicklungsprozess vom Konzept bis zum Prototypen."
Vorteile der Transaktion:
Vorantreiben der Entwicklung von ANSYS und der langfristigen Vision des Simulation Driven Product Development: SpaceClaim kann dabei helfen, den traditionell aufwändigen Prozess, eine Geometrie für die Simulation vorzubereiten, zu vereinfachen und zu automatisieren. Die gesteigerte Anwenderfreundlichkeit bietet Wachstumspotenzial für den Simulationsmarkt insgesamt. Die Transaktion ermöglicht ANSYS schnell zu erreichen, was bei eigener Entwicklung viele Jahre gedauert hätte.
Verbesserung des Kundenangebots durch komplementäre Technologien: Der Kauf erlaubt es ANSYS, seine Kunden mit einer leistungsfähigen und intuitiven 3D-Direktmodellierungssoftware auszustatten, um neue Konzepte zu erstellen und sie mit Hilfe der Simulation zu innovativen Produkten zu führen. Die Software von SpaceClaim ist ebenfalls CAD-neutral, so dass Anwender ihre Geometrie unabhängig vom Erstellungsprogramm modifizieren können.
Verstärktes Wachstum durch eine größere Anwendergruppe und Cross-Selling-Möglichkeiten: Die große Verbreitung der SpaceClaim-Technologie kann ANSYS dabei unterstützen, Simulationsprogramme jedem Ingenieur in jeder Industrie zur Verfügung zu stellen - und das in einer sehr frühen Phase des Entwurfsprozesses. So kann die Nutzerbasis von Simulationsexperten hin zu 5 Millionen Designingenieuren und Konstrukteuren erweitert werden.
Steigerung der Innovationskraft: SpaceClaim Engineer, das Flaggschiffprodukt von SpaceClaim, ist das weltweit schnellste und innovativste 3D-Direktmodellierungswerkzeug. Es bietet das klassenbeste UI/UX-Design für 3D-Anwendungen und auch für mobile Geräte. SpaceClaim stellt seinen Kunden 3D-Direktmodellierungswerkzeuge bereit, mit denen schnell Produktentwürfe erarbeitet werden können und Innovation vorangetrieben wird.
Finanzielle Vorteile: ANSYS wird seine bestehende Infrastruktur und seine weltweite Präsenz nutzen können, um Wachstum und Ertragskraft beider Unternehmen zu steigern. Auf non-GAAP-Basis wird sich der Kauf im Geschäftsjahr 2014 vermutlich neutral bis leicht positiv und ab 2015 positiv auf den Ertrag pro Aktie auswirken. Außerdem weist SpaceClaim Nettobetriebsverluste auf, die ANSYS zukünftig einsetzen kann, um Steuerzahlungen zu reduzieren.
Beratende Firmen
Im Zusammenhang mit der Transaktion ist Goodwin Procter LLP der rechtliche Berater von ANSYS. Deutsche Bank Securities Inc. ist der exklusive finanzielle Berater von SpaceClaim, and Latham
 Watkins LLP ist die rechtliche Vertretung.
Über ANSYS:
ANSYS gibt seinen Kunden durch schnelle, genaue und verlässliche Simulationen die Fähigkeit, ihre komplexen Design-Herausforderungen in der Produktentwicklung klar strukturiert und mit hohem Erkenntnisgewinn zu bewältigen. Unsere Technologie ermöglicht es Unternehmen - egal welcher Branche sie angehören - mit großer Sicherheit vorherzusagen, dass ihre Produkte im Alltag Erfolg haben. Kunden vertrauen darauf, dass unsere Software ihnen dabei hilft, die Produktintegrität und den Erfolg ihres Unternehmens durch stetige Innovationen sicherzustellen. 1970 gegründet, beschäftigt ANSYS etwa 2.600 Fachkräfte, von denen viele Experten in Engineering-Bereichen sind, wie u. a. der Finiten-Elemente-Methode, numerischen Strömungsmechanik, Elektronik und Elektromagnetismus sowie Design-Optimierung. Mit dem Firmensitz südlich von Pittsburgh, USA, unterhält ANSYS mehr als 75 strategisch angesiedelte Vertriebsstandorte weltweit sowie eine Netzwerk von Vertriebspartnern in mehr als 40 Ländern. Weitere Informationen finden sich auf www.ansys.com .
Besuchen Sie ANSYS in sozialen Netzwerken unter www.ansys.com/SocialJHDSFHGDGDGSSVBHRIJEM2JFDHBNBRBRJSSFHFBBF

ANSYS Germany GmbH
Mathias Jirka
Birkenweg 14a,
D-64295 Darmstadt
Tel.: +49 (0)6151-3644-0
E-Mail: mathias.jirka@ansys.com
Web: www.ansys-germany.com
AxiCom GmbH
Jens Dose
Lilienthalstr. 5
82178 Puchheim
Telefon: +49 89 800 908 - 15
E-Mail: jens.dose@axicom.com
Web: www.axicom.de

Pressekontakt

Ansys

82178 Puchheim

mathias.jirka@ansys.com

Firmenkontakt

Ansys

82178 Puchheim

mathias.jirka@ansys.com

ANSYS Simulationssoftware ermöglicht es Unternehmen und Organisationen zuverlässig vorherzusagen, wie sich ihre Produkte in der realen Welt verhalten werden. Wir glauben, dass jedes Produkt ein Versprechen an seine Nutzer ist. Dieses Versprechen können Sie mit ANSYS Simulationslösungen halten.