

## Great Panther Silver meldet die Finanzergebnisse des ersten Quartals 2014

**Great Panther Silver meldet die Finanzergebnisse des ersten Quartals 2014** Vancouver, British Columbia, 07. Mai 2014. Great Panther Silver Limited (TSX: GPR, NYSE: GPL; WKN: A0Y H8Q) ("Great Panther"; das "Unternehmen") gab heute die Finanzergebnisse des Unternehmens für die am 31. März 2014 geendeten drei Monate bekannt. Die vollständige Version der Finanzberichte und der Diskussion und Analyse des Managements kann auf der Webseite des Unternehmens unter [www.greatpanther.com](http://www.greatpanther.com), bei SEDAR unter [www.sedar.com](http://www.sedar.com) und bei EDGAR unter [www.sec.gov](http://www.sec.gov) eingesehen werden. Alle Finanzinformationen werden in Übereinstimmung mit IFRS aufgestellt und die Dollarangaben sind in kanadischen Dollars ausgewiesen, sofern nicht anders angegeben. "Verglichen zum ersten Quartal 2013 erzielte Great Panther ein Produktionswachstum von 10%, signifikante Senkungen der Cashkosten und einen moderaten Anstieg bei den Umsätzen trotz bedeutend niedrigerer Metallpreise", sagte Robert Archer, Präsident und CEO. "Gleichwohl wurden unsere Ergebnisse während des Quartals durch Störungen illegaler Minenarbeiter, die illegale Besetzung unserer Anlagen bei Guanajuato im März sowie durch niedrigere Gehalte bei Guanajuato beeinträchtigt." "Obgleich ich extrem dankbar für die Unterstützung und die Belastbarkeit unserer Mitarbeiter und Vertragspartner während dieser schwierigen Zeit bin, ist uns bewusst, dass es noch einiges zu tun gibt, um den Betrieb bei Guanajuato wieder auf einen optimalen Stand zu bringen. Im April standen wir weiterhin vor Herausforderungen bezüglich der Gehalte bei Guanajuato, was die Finanzergebnisse des zweiten Quartals beeinträchtigen wird. Wir gehen jedoch von einer deutlichen Verbesserung der operativen Ergebnisse für den Rest des Jahres aus, indem wir zu einer angemessenen Minen-Ablaufplanung und besseren Gehalten bei Guanajuato zurückkehren. San Ignacio ist auf dem Weg, die Produktion wie geplant in diesem Quartal aufzunehmen und wir behalten unsere Planung für das Gesamtwachstum im Jahr 2014 aufrecht." Finanz- und Betriebszusammenfassung des ersten Quartals

	Q1 2013	Veränderung	Q1 2014	Q1 2013	Veränderung	Q1 2014
Umsatz	12.881.263	2%	12.881.263	0	0%	12.881.263
Bruttogewinn (Verlust)	(418)313	(234%)	(418)313	(234%)	(234%)	(418)313
Nettogewinn (Verlust)	(602)1.276	(147%)	(602)1.276	(147%)	(147%)	(602)1.276
Operativer Cashflow vor	613	229%	613	168%	168%	613
Änderungen im nicht-cashwirksamen Betriebskapital	(0)0.000	0%	(0)0.000	0%	0%	(0)0.000
Gewinn (Verlust) je Aktie	(0)0.000	0%	(0)0.000	0%	0%	(0)0.000
Operativer Gewinn (Verlust) je Aktie	(0)0.000	0%	(0)0.000	0%	0%	(0)0.000
Silber (USD)	20.229,71	(32%)	20.229,71	(32%)	(32%)	20.229,71
Silberpreis	24.0636,84	(35%)	24.0636,84	(35%)	(35%)	24.0636,84
Silberproduktion	667.3607,50	110%	667.3607,50	110%	110%	667.3607,50
Produziertes Silber	352.2339,87	87%	352.2339,87	87%	87%	352.2339,87
Silberproduktionskosten je Unze	13.4018,60	(28%)	13.4018,60	(28%)	(28%)	13.4018,60
Silberproduktionskosten je Unze	27.6637,59	(26%)	27.6637,59	(26%)	(26%)	27.6637,59
Silberproduktionskosten je Unze	21.6620,48	6%	21.6620,48	6%	6%	21.6620,48
Netto-Betriebskapital	36.8842,203	(13%)	36.8842,203	(13%)	(13%)	36.8842,203
Finanzielle und operative Höhepunkte des ersten Quartals 2014						
Umsatz	12,9 Mio. \$	+2%	12,9 Mio. \$	+2%	+2%	12,9 Mio. \$
Nettogewinn	0,6 Mio. \$	-147%	0,6 Mio. \$	-147%	-147%	0,6 Mio. \$
Operativer Cashflow	0,6 Mio. \$	+229%	0,6 Mio. \$	+229%	+229%	0,6 Mio. \$
Produktion	667.3607,50 Unzen	+110%	667.3607,50 Unzen	+110%	+110%	667.3607,50 Unzen
Silberproduktion	352.2339,87 Unzen	+87%	352.2339,87 Unzen	+87%	+87%	352.2339,87 Unzen
Silberproduktionskosten je Unze	13,40 US\$	-28%	13,40 US\$	-28%	-28%	13,40 US\$
Silberproduktionskosten je Unze	27,66 US\$	-26%	27,66 US\$	-26%	-26%	27,66 US\$
Silberproduktionskosten je Unze	21,66 US\$	+6%	21,66 US\$	+6%	+6%	21,66 US\$
Netto-Betriebskapital	36,9 Mio. \$	-13%	36,9 Mio. \$	-13%	-13%	36,9 Mio. \$

Der Umsatz belief sich auf 12,9 Mio. \$, ein Anstieg um 2% trotz bedeutend niedrigerer durchschnittlicher Metallpreise; der Nettoverlust betrug 0,6 Mio. \$, verglichen mit einem Nettogewinn von 1,3 Mio. \$; das adjustierte EBITDA war mit -0,5 Mio. \$ negativ, verglichen zu 0,5 Mio. \$; der operative Cashflow stieg vor Änderungen im nicht-cashwirksamen Betriebskapital um 168%; die Barmittel und Barmitteläquivalente betrugen 21,7 Mio. \$, verglichen zu 21,8 Mio. \$ am 31. Dezember 2013; und das Netto-Betriebskapital sank auf 36,9 Mio. \$ von 38,2 Mio. \$ am 31. Dezember 2013. In den 3 Monaten, die am 31. März 2014 endeten, verbuchte das Unternehmen Umsätze von 12,9 Mio. \$, verglichen mit 12,6 Mio. \$ im gleichen Zeitraum 2013, ein Anstieg um 2%. Der Anstieg war das Ergebnis einer 11%igen Erhöhung der Metallverkäufe auf Silberäquivalentunzen-Basis und der Aufwertung des USD gegen den CAD, was zur Folge hatte, dass der in CAD gemeldete Umsatz um 12% stieg. Diese Faktoren gleichen einen 32%igen Rückgang des durchschnittlich erzielten Silberpreises in USD aus und einen gleichen Rückgang des Goldpreises. Die Umsatzkosten vor nicht-zahlungswirksamen Posten in Höhe von 9,6 Mio. \$ (75% des Umsatzes) während der drei Monate bis 31. März 2014 stimmten mit den 9,5 Mio. \$ (75% des Umsatzes) im gleichen Zeitraum 2013 überein. Die Umsatzkosten stiegen trotz einer 11%igen Erhöhung der Metallverkäufe auf Silberäquivalentunzen-Basis nicht an, was in einer Reduktion der Stück-Produktionskosten begründet liegt. Der Bruttogewinn vor nicht-zahlungswirksamen Posten stieg im ersten Quartal 2014 verglichen zum ersten Quartal 2013 um 5% auf 3,3 Mio. \$. Der Anstieg ist das Ergebnis einer Erhöhung der Metallverkäufe auf Silberäquivalentunzen-Basis und niedrigerer Produktionskosten, welche gemeinsam die Auswirkungen der niedrigeren erzielten Metallpreise ausglich. Die Abschreibungen und die Absetzung bei den Mineraliegenschaften, der Anlage und der Ausrüstung bezogen auf die Umsatzkosten betrugen während der drei am 31. März 2014 geendeten Monate 3,6 Mio. \$, verglichen zu 2,7 Mio. \$ im gleichen Zeitraum 2013. Der Anstieg der Abschreibungs- und Absetzungsaufwendungen lag in einer Reduktion der gemessenen und angezeigten Ressourcen bei Guanajuato, basierend auf dem aktualisierten NI-43-101-konformen Ressourcenreport, der im Dezember 2013 veröffentlicht wurde, sowie im Anstieg der Verkäufe auf Silberäquivalentunzen-Basis begründet. Der Rückgang der Ressource sorgt für eine Verkürzung der Abschreibungsdauer und damit für eine Erhöhung der Abschreibungsausgaben je produzierter und verkaufter Einheit. Der Bruttoverlust betrug während des ersten Quartals 2014 0,4 Mio. \$, verglichen zu einem Bruttogewinn von 0,3 Mio. \$ im ersten Quartal 2013. Der Hauptgrund für diese Veränderung war der Anstieg der nicht-zahlungswirksamen Abschreibungen und Absetzungen von 0,7 Mio. \$. Die allgemeinen und administrativen Ausgaben betrugen in den drei Monaten per 31. März 2014 1,6 Mio. \$, verglichen zu 2,0 Mio. \$ im gleichen Zeitraum 2013. Der Rückgang spiegelt den Einfluss der Kostenreduktion wider, die im zweiten Quartal 2013 initiiert wurden. Die Ausgaben für Exploration, Evaluierung und Entwicklung betrugen während der drei Monate bis 31. März 2014 1,6 Mio. \$, verglichen zu 0,6 Mio. \$ im gleichen Zeitraum 2013. Der Anstieg ist in erster Linie auf den Entwicklungsaufwendungen bei San Ignacio von 1,2 Mio. \$ zuzuschreiben, welche verbucht werden, da diese nicht den Aktivierungskriterien gemäß IFRS entsprachen. Das Unternehmen hat entschieden, die Entwicklung auf der Grundlage einer internen wirtschaftlichen Beurteilung zu beginnen, und rechnet damit, die Produktion im zweiten Quartal 2014 zu beginnen. Die finanziellen und anderen Erträge beliefen sich in dem am 31. März 2014 geendeten Quartal auf 3,2 Mio. \$, verglichen zu 4,4 Mio. \$ im gleichen Zeitraum 2013. Der Rückgang ist in erster Linie einem Rückgang des Währungsgewinnes um 0,5 Mio. \$ und Verlusten und Aufwendungen von 0,7 Mio. \$ infolge der illegalen Besetzung der Guanajuato-Mine, einschließlich des Diebstahls von Konzentrat im Wert von 0,4 Mio. \$, zuzuschreiben. Im ersten Quartal 2014 wurde ein Währungsgewinn von 3,8 Mio. \$ verzeichnet, verglichen zu einem Währungsgewinn von 4,3 Mio. \$ im ersten Quartal 2013. Die Gewinne sind das Ergebnis einer Abwertung des Kanadischen Dollars gegen den Mexikanischen Peso und des US-Dollars gegen den Kanadischen Dollar. Das Unternehmen verzeichnete während der drei zum 31. März 2014 geendeten Monate trotz eines Verlustes vor Steuern einen Ertragssteueraufwand von 26.000 \$ aufgrund neuer Steuerabgaben, die 2014 unter der mexikanischen Steuerreform in Kraft treten. Diese neuen Steuern wurden zum Teil durch Einziehungen in Verbindungen mit Vorsteuer-Verlusten ausgeglichen, die bei den Betrieben des Unternehmens in Mexiko verzeichnet wurden. Verglichen hierzu wurden im gleichen Zeitraum 2013 Ausgaben von 0,8 Mio. \$ verzeichnet, als das Unternehmen einen Gewinn vor Steuern meldete. Während des ersten Quartals 2014 wurden 0,2 Mio. \$ und 0,1 Mio. \$ an Sonderabgaben respektive außerordentlichen Abgaben in der Einkommens- und Verlustrechnung erfasst. Diese fallen für eine Zahlung im März 2015 an. Das Unternehmen hat operative Netto-Steuerverluste in Kanada und den Vorteil von irgendwelchen dieser Verluste in den Finanzberichten des Unternehmens nicht beansprucht. Der Nettoverlust des zum 31. März 2014 geendeten ersten Quartals betrug 0,6 Mio. \$, verglichen zu einem Nettogewinn von 1,3 Mio. \$ im vergleichbaren Quartal 2013. Zu den Gründen für den Anstieg des Nettoverlustes zählen die Entwicklungsausgaben bei San Ignacio und die zusätzlichen Verluste und Aufwendungen in Verbindung mit der illegalen Besetzung der Anlage und



Firmenwebsite!<br /><br />Weitere Informationen erhalten Sie bei:<br />Robert Archer<br />Präsident und Chief Executive Officer<br />1-888-355-1766  
<br />Rhonda Bennetto<br />Vizepräsidentin für Unternehmenskommunikation<br />1-888-355-1766<br />info@greatpanther.com<br /> www.  
greatpanther.com <br />Deutsche Anleger:<br />Metals<br /> Mining Consult Ltd. <br />Tel.: 03641 / 597471<br />GREAT PANTHER SILVER  
LIMITED<br />konsolidierter Interim-Ausweis der Finanzposition<br />(in tausend kanadischen Dollars)<br />31. März 2014 und 31. Dezember 2013  
(ungeprüft)<br /> [http://www.irw-press.at/prcom/images/messages/2014/5222/Great\\_Panther\\_Silver\\_080514.001.png](http://www.irw-press.at/prcom/images/messages/2014/5222/Great_Panther_Silver_080514.001.png) <br />GREAT  
PANTHER SILVER LIMITED<br />konsolidierter Interim-Ausweis des Gewinns<br />(in tausend kanadischen Dollars, außer Angaben je Aktie)<br />für  
die drei Monate per 31. März 2014 und 2013 (ungeprüft)<br /> [http://www.irw-press.](http://www.irw-press.at/prcom/images/messages/2014/5222/Great_Panther_Silver_080514.002.png)  
[at/prcom/images/messages/2014/5222/Great\\_Panther\\_Silver\\_080514.002.png](http://www.irw-press.at/prcom/images/messages/2014/5222/Great_Panther_Silver_080514.002.png) <br />GREAT PANTHER SILVER LIMITED<br />konsolidierter  
Interim-Ausweis des Cashflows<br />(in tausend kanadischen Dollars)<br />für die drei Monate per 31. März 2014 und 2013 (ungeprüft)<br /> [http://www.irw-press.at/prcom/images/messages/2014/5222/Great\\_Panther\\_Silver\\_080514.003.png](http://www.irw-press.at/prcom/images/messages/2014/5222/Great_Panther_Silver_080514.003.png) <br />

## Pressekontakt

Great Panther Silver Ltd.

V6B 5A6 Vancouver, BC

## Firmenkontakt

Great Panther Silver Ltd.

V6B 5A6 Vancouver, BC

Great Panther Silver Limited is a primary silver mining and exploration company listed on the Toronto Stock Exchange, trading under the symbol GPR and on the NYSE MKT, trading under the symbol GPL. The Company's current activities are focused on the mining of precious metals from its two wholly-owned operating mines in Mexico, Topia and Guanajuato. Great Panther is also in the process of developing its San Ignacio Project with a view to production in 2014, and has two exploration projects El Horcon and Santa Rosa. The Company is also pursuing additional mining opportunities within Latin America, with the goal of adding to its portfolio of mineral properties. Great Panther's mission is to become a leading primary silver producer by acquiring, developing and profitably mining precious metals.