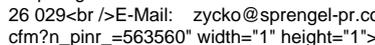




Zycko unterstützt beim Erreichen des LifeSize Authorized Partner-Status

Zycko unterstützt beim Erreichen des LifeSize Authorized Partner-Status
Zertifizierungstrainings im Mai und Juni buchbar
HD-Videokommunikationsexperte LifeSize hat kürzlich sein neues Partnerprogramm veröffentlicht. Wer den exklusiveren Authorized Partner-Status erlangen möchte, kann sich mit Hilfe von Zycko Networks darauf vorbereiten. Der Value-Add Distributor (VAD) unterstützt mit Zertifizierungstrainings zum LifeSize Sales, Technical und Advanced Technical Specialist. Des Weiteren ermöglicht Zycko Sonderkonditionen für den Erwerb einer LifeSize Icon-Serie als Demo-Equipment und hilft bei Telemarketing-Lead-Generierungen weiter. LifeSize Authorized Partner profitieren von verbesserten Strukturen, erweitern den Schutz ihrer Projekte und erhalten bereits im Einstiegslevel Zugriff auf zusätzliche Rabatte. Jeder Registered Partner hat die Möglichkeit, auf diesen Status aufzusteigen. Essenziell für die Ernennung zum Authorized Partner sind entsprechende Zertifizierungen. Interessierte müssen dazu ab sofort über eine LifeSize Sales- und eine LifeSize Technical Specialist-Zertifizierung verfügen. Zycko bietet die eintägigen Trainings dazu kostenfrei an. Die nächsten Seminare finden am 21. Mai und 26. Juni in der Niederlassung Aschheim/München statt. Da die Kursplätze limitiert sind, ist eine Anmeldung unter <http://de.zycko.com/news/events/event/lifesize-sales-training-in-muenchen-1/> bzw. <http://de.zycko.com/news/events/event/lifesize-sales-trainings-in-muenchen-2/> erforderlich. Weiterführende Technikqualifikation
Neben diesen grundlegenden Zertifizierungen müssen Anwärter außerdem eine Zertifizierung zum LifeSize Advanced Technical Specialist ablegen. Die kostenpflichtige Schulung findet vom 03. bis 06. Juni ebenfalls in der Zycko-Niederlassung Aschheim/München statt. Anmeldung unter <http://de.zycko.com/news/events/event/lifesize-training-in-muenchen-advanced-technical-specialist/>
Zusätzliche Marketing-Unterstützung
Weitere Voraussetzung für den Authorized Partner-Level ist ein festgelegter Jahresumsatz, bei dessen Erreichung Zycko den Anwärtern unter die Arme greift. Dabei unterstützt der VAD z.B. mit Kampagnen zur Demand Generation (Direct Mails, E-Mailings etc.) und vergibt Werbekostenzuschüsse für Events, Messen und Kampagnen.
Details zum LifeSize-Portfolio bei Zycko Networks sind unter <http://de.zycko.com/hersteller/lifesize/> zusammengestellt.
Über die Zycko Networks GmbH
Die Zycko Networks GmbH mit Hauptsitz in Großbritannien und deutschen Standorten in Berlin und München ist ein international agierender Value-Add Distributor für IT-Lösungen aus den Bereichen Data Storage, Data Networking und Data Infrastructure. Darüber hinaus ist der VAD Spezialist für WAN-Optimierung, IT-Performance und HD-Videokonferenzsysteme. Zycko begleitet seine Kunden über den gesamten Vertriebszyklus - beginnend beim Lösungsdesign, dem Proof-of-Concept, über die Implementierung und die Vermarktung, bis hin zum erfolgreichen Projektabschluss. Ergänzt wird das Angebot durch zertifizierte Schulungen und Hersteller-Trainings sowie kontinuierlichem (Pre- und Post-Sales-)Support und Serviceleistungen. Im Technical Solution Center München können Lösungen vorab erprobt werden. Das Unternehmen wurde bereits mehrfach als "EMEA Riverbed Partner of the Year" sowie als "EMEA LifeSize Partner of the Year" ausgezeichnet. Die Zycko Group beschäftigt weltweit mehr als 250 Mitarbeiter.
Zycko Networks GmbH
Stromstraße 39, D-10551 Berlin
Hendrik Deus
Marketing Manager
Tel.: +49 (30) 39 88 33-40
Fax: +49 (30) 39 88 33-99
E-Mail: presse@zycko.de
www.zycko.de
Sprengel
Partner GmbH
Nisterstraße 3, D-56472 Nisterau
Julia Manderbach
Tel.: +49 (26 61) 91 26 00
Fax: +49 (26 61) 91 26 029
E-Mail: zycko@sprengel-pr.com
www.sprengel-pr.com


Pressekontakt

Zycko Networks GmbH

10551 Berlin

presse@zycko.de

Firmenkontakt

Zycko Networks GmbH

10551 Berlin

presse@zycko.de

Über die Zycko Networks GmbH
Die Zycko Networks GmbH mit Hauptsitz in Großbritannien und deutschen Standorten in Berlin und München ist ein international agierender Value-Add Distributor für IT-Lösungen aus den Bereichen Data Storage, Data Networking und Data Infrastructure. Darüber hinaus ist der VAD Spezialist für WAN-Optimierung, IT-Performance und HD-Videokonferenzsysteme. Zycko begleitet seine Kunden über den gesamten Vertriebszyklus ? beginnend beim Lösungsdesign, dem Proof-of-Concept, über die Implementierung und die Vermarktung, bis hin zum erfolgreichen Projektabschluss. Ergänzt wird das Angebot durch zertifizierte Schulungen und Hersteller-Trainings sowie kontinuierlichen (Pre- und Post-Sales-)Support und Serviceleistungen. Im Technical Solution Center München können Lösungen vorab erprobt werden. Das Unternehmen wurde bereits mehrfach als ?EMEA Riverbed Partner of the Year sowie als ?EMEA LifeSize Partner of the Year ausgezeichnet. Die Zycko Group beschäftigt weltweit mehr als 250 Mitarbeiter. Weitere Informationen unter www.zycko.de.