



Gipfeltreffen 2014 von Telonic: Systemhaus bekämpft das Mittelmaß

Gipfeltreffen 2014 von Telonic: Systemhaus bekämpft das Mittelmaß
Vertriebspartner präsentieren die IT-Trends der Zukunft in Köln
Unter dem Motto "Kampf dem Mittelmaß" veranstaltete das Systemhaus Telonic GmbH kürzlich sein beliebtes Gipfeltreffen. In Köln trafen sich Vertriebspartner, Kunden und das Telonic-Team zum regen Informationsaustausch. Die Vertriebspartner F5 Networks, Alcatel-Lucent, CA Technologies, Extreme Networks, Fluke Networks, Infoblox, IXIA, Juniper Networks, Palo Alto Networks, Ruckus Wireless und SevOne waren im Forum des Events mit Informationsständen vertreten. Zudem bot man den Besuchern aktuelle Produktpräsentationen der einzelnen Hersteller in zwei separaten Vortragsräumen an. Das Gipfeltreffen von Telonic lockte als etabliertes IT-Event auch dieses Jahr wieder viele interessierte Besucher an. Im Forum des Firmensitzes in Köln trafen sich die Telonic-Mitarbeiter mit ihren Partnern und Kunden, um über erfolgreiche vergangene und vor allem neue Projekte zu sprechen. Die Informationsstände der Vertriebspartner boten den Besuchern die Möglichkeit, sich hautnah von den Leistungen der IT-Lösungen der Hersteller zu überzeugen. In Praxisszenarien und Fachvorträge zeigte z.B. Experte Riverbed am Monitor, wie man verteilte Data Center eines Unternehmens konsolidiert und zentral verwaltet. Partner IXIA stellte seinen mobilen "Net Tool Optimizer 5200" vor, mit dem Anwender effektive Netzwerktests durchführen können. Auch Kabelzertifizierungs-Spezialist Fluke Networks zeigte Installateuren vor Ort neue, mobile Lösungen für ein schnelleres Troubleshooting in modernen Zertifizierungslandschaften. Über den Vormittag verteilt fanden halbstündige Fachvorträge der 12 anwesenden Telonic-Partner statt, in denen Experten die einzelnen IT-Lösungen präsentierten. Die gut besuchten Vortragsräume boten neben dem direkten Austausch im Forum eine zusätzliche Informationsquelle. Auch Telonic selbst stellte in separaten Räumen einzelne Konzepte zu WLAN-Integrationen in Unternehmen oder Local Internet Breakouts international agierender Firmen vor. Die Systemhausmitarbeiter konnten hier direkt auf die Fragen der Besucher eingehen und Lösungsvorschläge für IT-Probleme geben. Telonic als starker Partner
Das Gipfeltreffen von Telonic ist jedes Jahr ein guter Anlass, um die gemeinsamen Projekte von Riverbed und Telonic zu präsentieren", erklärt Andreas Hartl, Regional Vice President DACH bei Riverbed. "Telonic besitzt ein großes Know-How, besonders im Bereich Netzwerk. Deshalb arbeiten wir schon seit mehr als acht Jahren sehr erfolgreich zusammen. Sowohl in Deutschland als auch international bietet Telonic unseren Kunden umfassenden Support, das ist für uns ausschlaggebend." Das Motto des diesjährigen Gipfeltreffens lautete nicht umsonst, Kampf dem Mittelmaß, denn wir wollten unseren Kunden zeigen, dass ihre IT-Infrastrukturen noch mehr leisten können", erklärt Andreas Schlechter, Geschäftsführer bei Telonic. "Zusammen mit unseren Vertriebspartnern erstellen wir Konzepte, die individuell auf die Bedürfnisse unserer Kunden abgestimmt sind. Von der Beratung über die Planung bis zur Umsetzung betreuen wir Unternehmen auf ihrem Weg zu einer leistungsstarken, effizienten und managenden IT-Umgebung." Weitere Informationen zu den Leistungen von Telonic sind unter www.telonic.de zu finden.
Über Telonic GmbH:
Die Telonic GmbH ist ein Systemhaus mit Stammsitz in Köln. Gegründet im Jahre 1979, befasst sich Telonic mit dem Aufbau von Lösungen in der Informationstechnologie und zählt dabei zu den führenden deutschen Systemintegratoren. Das Leistungsangebot umfasst die Planung und Realisierung sowie den Betrieb von innovativen Netzen und Performance Management-Lösungen. Drei Faktoren stehen bei der Auswahl passender Lösungen im Vordergrund: Performance, Verfügbarkeit und Benutzerfreundlichkeit. Außerdem bietet Telonic eine professionelle Kundenbetreuung mittels 7x24 IP Network Service, einer Bereitschaftskette von Spezialisten und eines Schulungszentrums. Zum breit gefächerten Kundenkreis zählen Unternehmen aus der Finanzwirtschaft, dem Produktionsbereich, dem Handel und den Service-Providern. Weitere Informationen unter www.telonic.de.
Weitere Informationen:
Telonic GmbH
Albin-Köbis-Straße 2
D-51147 Köln
E-Mail: kontakt@telonic.de
Internet: www.telonic.de
Ansprechpartner:
Lorett Elert
Marketing/PR
Tel.: +49 22 03-9648 0
E-Mail: presse@telonic.de
PR-Agentur:
Sprengel
Partner GmbH
Nisterstraße 3
D-56472 Nisterau
Ansprechpartner:
Maximilian Schütz
Tel.: +49 26 61-91 26 0-0
Fax: +49 26 61-91 26 0-29
E-Mail: telonic@sprengel-pr.com
www.sprengel-pr.com

Pressekontakt

Telonic

51147 Köln

kontakt@telonic.de

Firmenkontakt

Telonic

51147 Köln

kontakt@telonic.de

Über Telonic GmbH: Die Telonic GmbH ist ein Systemhaus mit Stammsitz in Köln. Gegründet im Jahre 1979 befasst sich Telonic mit dem Aufbau von Lösungen in der Informationstechnologie und zählt dabei zu den führenden deutschen Systemintegratoren. Das Leistungsangebot umfasst die Planung und Realisierung sowie den Betrieb von innovativen Netzen und Performance Management-Lösungen. Drei Faktoren stehen bei der Auswahl passender Lösungen im Vordergrund: Performance, Verfügbarkeit und Benutzerfreundlichkeit. Außerdem bietet Telonic eine professionelle Kundenbetreuung mittels 7x24 IP Network Service, einer Bereitschaftskette von Spezialisten und eines Schulungszentrums. Zum breit gefächerten Kundenkreis zählen Unternehmen aus der Finanzwirtschaft, dem Produktionsbereich, dem Handel und den Service-Providern. Weitere Informationen unter www.telonic.de.