



Noch mehr Kundenservice durch interaktiven Dialog

Mit [Betreibungs.ch](http://www.Betreibungs.ch) schafft inkassolution Transparenz.

Öffentlicher Blog und direkter Dialog zwischen Auftraggebern und der inkassolution

Betreibungen durchführen zu müssen, gehört zum Alltag in Unternehmen. Die unmissverständliche Lage führt durch eine feinfühlig Kommunikation fast immer zu einem Erfolg. Inkassolution arbeitet für seine Kunden als kompetentes Inkassobüro in der Schweiz, in Österreich und in Deutschland. Kommunikation steht auf www.Betreibungs.ch, dem Blog der Inkassolution GmbH aus Cham in der Schweiz im Mittelpunkt. Betreibungen werden oft vermieden, wenn Inkassofälle niveauvoll angefasst werden. Hinter jedem Schuldner steckt ein Mensch.

Erfolgreiche Wege durch Kommunikation

Die Mitarbeiter der inkassolution vergessen niemals, dass es Schuldner gibt, die nicht zahlen wollen, aber auch Schuldner, die nicht zahlen können. Letzteres wiegt schwer, legt jedoch den Grundstein für einen Verzicht auf Betreibungen. Denn ein Schuldner, der gerne zahlen würde, dem jedoch die finanziellen Mittel fehlen, lässt sich gerne auf eine Ratenzahlungsvereinbarung ein, die sodann etwaige Betreibungen aus dem Weg räumt. Das psychologisch und fachlich geschulte Personal findet sehr schnell heraus, in welche 'Sparte' es den Schuldner einzuordnen hat und geht entsprechend vor. So können zunächst befürchtete Betreibungen auch auf schlichtem Wege vermieden werden.

Der Unternehmens-Blog als interaktives Instrument

Auf www.Betreibungs.ch werden spezifische Fragen aus den Schwerpunkten Auslandsinkasso, Betreibung und Bonitätsauskunft, Forderungseinzug und Mahnungen, Telefoninkasso und Verlustschein behandelt. In Sachen Inkasso ist Kommunikation der Schlüssel zum Erfolg. Immerhin kennt nur der Schuldner selbst die wahren Gründe für die ausstehende Zahlung. Durch gute Kommunikation lassen sich häufig Lösungen für Zahlungsschwierigkeiten finden. Im Blog werden viele Aspekte aus der Praxis der inkassolution behandelt. Daher vermittelt der Blog Unternehmern in Deutschland, Österreich und in der Schweiz realistisch, wie erfolgreich die inkassolution agiert. Zufrieden sind am Ende alle Beteiligten: Der Auftraggeber, der Zahlungspflichtige und die inkassolution. So bleibt die gute Atmosphäre zwischen einem Unternehmer und seinem Kunden erhalten. Sie wird sogar noch gepflegt und verbessert.

Telefonischer Kontakt genießt hohe Priorität

Von Mensch zu Mensch lässt sich oft mehr schneller erreichen als auf schriftlichem Wege. Deshalb nutzt inkassolution auch das Arbeitsmittel des Telefoninkasso und legt selbst grossen Wert auf eine gute telefonische Erreichbarkeit durch die kostenlose Servicenummer 0800 43 4444. Das Telefoninkasso ist eine äusserst effektive Inkassomassnahme, bei welcher der Kunde telefonisch an seine offenen Rechnungen erinnert wird. Das Telefoninkasso der inkassolution ist wirkungsvoll, weil mit Erfahrung und Kompetenz aus täglicher Praxis bessere Ergebnisse erzielt werden als durch gelegentliche Gespräche, die aus Unsicherheit von unangenehmen Gefühlen begleitet sind. Ein weiterer Erfolgsfaktor ist die psychologische und fachliche Schulung, der sich die Mitarbeiter der inkassolution unterziehen.

Für Rückfragen und weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Milan Milic, Geschäftsführer
+41 41 748 4343
milan.milic@inkassolution.ch
www.inkassolution.ch

Pressekontakt

pressestall.com

Herr Andreas Herrmann
Lelka-Birnbaum-Weg 7
22457 Hamburg

[Pressestall.com](http://pressestall.com)
Info@Pressestall.com

Firmenkontakt

inkassolution GmbH

Herr Milan Milic
Hinterbergstrasse 26
6330 Cham

inkassolution.ch
Info@inkassolution.ch

Die inkassolution GmbH aus Cham in der Schweiz ist der Zusammenschluß vieler Spezialisten für Inkasso zu einem Unternehmen. Das Modell der Jahresmitgliedschaft garantiert Kunden eine hohe Zuverlässigkeit und eine perfekte Bearbeitung. Da das Mahnwesen vom Kerngeschäft ablenkt, übernehmen geschulte Inkassospezialisten freundliche, aber effektive Schritte, die zu schnellen Zahlungserfolgen führen. Damit säumige Kunden weiterhin mit einem guten Gefühl kaufen oder Dienstleistungen beanspruchen, überzeugen die Mitarbeiter die Kunden, ohne sie zu verprellen. Ein einmaliger Rückstand ist kein Anlaß, das vertrauensvoll gewachsene Verhältnis zwischen Anbieter und Kunde in Frage zu ziehen. Für diesen Spagat zwischen Zahlungen und Kundenerhalt erbringen die Mitarbeiter von inkassolution gerne Höchstleistungen in der Schweiz, in Österreich und in Deutschland.

Anlage: Bild

