



"Aufkaufregel und Zwangsumzüge - die neuen Schreckgespenste für niedergelassene Mediziner?"

Neues Abgeber-Seminar von Beratung für Mediziner

Seminar für Mediziner

Tag: Mittwoch, den 27.9.2017

Ort: Kanzlei Busse & Miessen, Rankestr. 8, 10789 Berlin-Charlottenburg

Zeitraum: 18-20:00 Uhr

Der Seminarbesuch ist für Sie kostenfrei

Schwerpunkte

Aufkaufregelung für Arztpraxen - Warum in überversorgten Gebieten mit einer Verschärfung zu rechnen ist (Versorgungsstärkungsgesetz 2015)
Zwangsumzüge in Berlin - Kommt die Bezirksvorgabe bei Praxisübergaben?
Verzichtsmodell - Bundessozialgericht (5/2017) verlängert Anstellungszeitraum von Abgebern von 6 auf 36 Monate
Preisentwicklung - Wie haben sich die Praxispreise je Fachrichtung entwickelt
Nachfolgersuche - Wie der richtige Nachfolger gefunden wird

Ihre Referenten:

Dr. Ronny Hildebrandt, Medizinrechtler der Kanzlei Busse & Miessen
René Deutschmann, Inhaber Beratung für Mediziner

Die oben genannten Härten werden viele Abgeber in den kommenden Jahren überraschen. Doch trotz aller zunehmender Beschränkungen sind Praxisübergaben zu guten Konditionen möglich. Mit einer fachkundigen Beratung und spezialisierten Medizinrechtlern sind Verkäufe des eigenen "Praxislebenswerkes" weiterhin lukrativ zu realisieren.

Lassen Sie sich informieren, wie auch Ihre Praxisübergabe erfolgreich durchgeführt werden kann. Da das Platzangebot begrenzt ist, bitten wir Sie um eine rechtzeitige Anmeldung.

Anmeldung fürs Abgeberseminar am 27.9.17

Pressekontakt

BfM - Beratung für Mediziner

Herr René Deutschmann
Greifenhagener Str. 62
10437 Berlin

bfmberlin.de
info@bfmberlin.de

Firmenkontakt

BfM - Beratung für Mediziner

Herr René Deutschmann
Greifenhagener Str. 62
10437 Berlin

bfmberlin.de
info@bfmberlin.de

Die BfM (Beratung für Mediziner) sieht es als ihre Aufgabe, Arzt- und Zahnarzt-Unternehmer-Talente zu finden und diese dann erfolgreich zu machen. Mit diesem Konzept ist die Beratung für Mediziner Marktführer in Berlin geworden und steht ihren Kunden in allen Fragen zur Selbständigkeit und Neugründung einer Praxis sowie der nachhaltigen Sicherung deren wirtschaftlichen Erfolges zur Seite:

- * Versicherungskonzeption
- * Finanzierungsvermittlung
- * Praxismarketing
- * Investitionsberatung
- * Praxiswertermittlung
- * Vertragsabwicklung
- * Medizinische Versorgungszentrum
- * Kooperationen
- * Konzeptberatung