



VeliQ und acmeo vereinbaren gemeinsame Kooperation bei Cloud und Mobility für die deutschsprachige Region

(Mynewsdesk) Die White-Label-SaaS-Plattform wird mittlerweile weltweit von Partnern und Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen eingesetzt, um die Mobilität und Produktivität der Mitarbeiter zu erhöhen und dabei gleichzeitig einen hohen Sicherheitsstandard zu gewährleisten. Mobile Endgeräte (auch BYOD) und Applikationen tragen so zu einem höheren Geschäftsnutzen bei. Für Partner und Administratoren zeichnet sich die Lösung insbesondere durch die einfache Bedienung sowie die offene Architektur aus, die es jederzeit ermöglicht, eigene Cloud Services oder Applikationen zu ergänzen und damit den Kunden eine individuelle, branchenspezifische Lösung unter eigener Marke anzubieten. Aus einem zentralen individualisierbaren Dashboard aktivieren und konfigurieren Systemhaus-Partner die neuen Endgeräte oder Dienste für eingebundene Sub-Partner und Kunden oder erstellen automatisierte Tasks, die sie beim täglichen Verwalten unterstützen.

Gemeinsam Mehrwert und neue Umsatzchancen für Partner generieren

"Durch die Kooperation mit acmeo bringen wir unsere Markterschließung in den deutschsprachigen Staaten ein großes Stück voran", sagt Edgar Jager, CEO von VeliQ. "Und acmeo erhält mit MobiDM den Zugriff auf eine vollständige Plattform für das Service- und Channel-Management, also für die Installation und das Management einer rasch wachsenden Zahl von mobilen Business-Anwendungen?*", so Edgar Jager.

Verica Ilievska, Channel Director DACH, ergänzt: "Ich freue mich sehr über die Kooperation von VeliQ und acmeo. Aufgrund meiner langjährigen Erfahrung im ICT Umfeld kenne ich die Anforderungen von Systemhäusern und auch Mittelstandskunden sehr gut. Gemeinsam mit acmeo werden wir uns daher insbesondere der Partnerbetreuung und dem Business Enablement widmen, um das Marktpotenzial gerade für Systemhäuser besser heben zu können. Individuelle und branchenspezifische Lösungen bei gleichzeitig schlanker Infrastruktur liefert unseren Partnern ein wertvolles Instrument zur Kundenbindung und langfristigen Erträgen.?"

acmeo wurde 2007 als Managed-Services-Provider gegründet. Das Unternehmen ist seitdem zu einem der größten und wichtigsten Distributor von Cloud-Lösungen in den Bereichen Überwachung, Anti-Spam, Anti-Virus, Online-Backup, CRM, IaaS, SaaS, Private Cloud, Microsoft-gehostete Lösungen und Centrex (VoIP) gewachsen.

Acmeo unterstützt dabei die Partner gezielt bei der Integration dieser Lösung in deren Portfolio und bietet dafür umfangreiche Mehrwerte wie Webinare, Seminare, Muster für Cloud-Service-Verträge, Marketingvorlagen als auch Consulting- und IT-Support an. Die Systemhäuser können so neue, lukrative Geschäftsfelder ohne größere Investitionen erschließen und flexibel auf Wachstum und individuellen Kundenanforderungen reagieren. Weiterhin können Systemhäuser im Rahmen von Managed-Service-Angeboten und -Verträgen von regelmäßig wiederkehrenden Roherträgen profitieren.

Diese Pressemitteilung wurde via Mynewsdesk versendet. Weitere Informationen finden Sie im [public touch GmbH](#).

Shortlink zu dieser Pressemitteilung:

<http://shortpr.com/pk9g4e>

Permanentlink zu dieser Pressemitteilung:

[http://www.themenportal.de/elektronik-hardware/veliq-und-acmeo-vereinbaren-gemeinsame-kooperation-bei-cloud-und-mobility-fuer-die-deutschsprachige-regi](http://www.themenportal.de/elektronik-hardware/veliq-und-acmeo-vereinbaren-gemeinsame-kooperation-bei-cloud-und-mobility-fuer-die-deutschsprachige-region-67403)

[on-67403](http://www.themenportal.de/elektronik-hardware/veliq-und-acmeo-vereinbaren-gemeinsame-kooperation-bei-cloud-und-mobility-fuer-die-deutschsprachige-regi-on-67403)

Pressekontakt

-

Sigi Riedelbauch
Marktplatz 18
91207 Lauf

riedelbauch@publictouch.de

Firmenkontakt

-

Sigi Riedelbauch
Marktplatz 18
91207 Lauf

shortpr.com/pk9g4e

riedelbauch@publictouch.de

Über VeliQ

Die Entwicklung der Consumerization of IT (CoIT) und die daraus wachsenden Anforderungen der Anwender fordert von Unternehmen, das Einkaufsverhalten und Management von IT-Geräten und -Dienstleistungen neu zu überdenken. IT-Dienstleister müssen neue Wege bei der Entwicklung von neuen Lösungen mit Alleinstellungsmerkmalen gehen, wobei die Stärke ihres aktuellen (Multilevel-)Vertriebsmodells unverändert bleiben soll.

MobiDM ist die Cloud und Channel Enablement Plattform, die VeliQ seit 2010 weltweit ihren Partnern aus der Telekommunikations- und IT-Branche (Netzbetreiber, MVNOs, MVARs, System Integratoren sowie Cloud Distributoren und MSPs) zur Verfügung stellt, um gemeinsam maßgeschneiderte

Lösungen aus der Cloud bereit zu stellen. MobiDM bietet dabei ihren Partnern volle Unterstützung im Channel -, Service -, Identity -, Sicherheits- und Gerätemanagement und bildet damit nicht nur die technische Grundlage, auf der Partner Angebote für spezifische Markt- und Kundenbedürfnisse entwickeln, ausrollen und managen können. Ergänzend hierzu stellt VeliQ ihren Partnern auch seine Verkaufs-, Marketing- und Integrations-Expertise zur Verfügung.

Die Mission von VeliQ lautet: Empowering Mobile Partners.

Der Hauptsitz von VeliQ befindet sich in den Niederlanden. VeliQ unterhält zudem Niederlassungen in Deutschland und in den USA und betreut so weltweit namhafte Partner, u. a. T-Systems, KPN, Portugal Telecom CGI, Oi, Canopy, und Vimpelcom sowie Acmeo Cloud Distribution. In Deutschland betreibt VeliQ ein dediziertes Rechenzentrum nach höchstem Standard für den deutschsprachigen Raum. Weitere Informationen sowie Anwendungsbeispiele finden Sie unter <http://www.veliq.de>

Über acmeo cloud-distribution GmbH & Co. KG

Als mehrfach prämiertes, stark wachsender Value Added Distributor mit Praxishintergrund vertreibt acmeo innovative SaaS- und IaaS-Lösungen an IT-Systemhäuser in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Neben Schulungen sowie Marketing- und Vertriebsvorlagen zu den Produkten, unterstützt acmeo Systemhaus-Partner mit Seminaren wie "Erfolgreicher Vertrieb von Managed Services" und "Erfolgsfaktoren im Systemhaus". Dadurch hat sich acmeo einen hervorragenden Status am Markt erarbeitet und zählt mittlerweile mehr als 1300 aktive Systemhauspartner. Ende 2010, 2011 und 2012 wählten die Leser der Fachzeitschrift "IT-BUSINESS" den größten MAXfocus Distributor im deutschsprachigen Raum zum besten "Spezial-Distributor" bzw. besten Value Added Distributor". 2012 und 2013 erhielt acmeo die Platin-Auszeichnung in der Kategorie "Cloud Computing & Virtualisierung". Die Experton Group positioniert acmeo im Leader Quadranten für den Bereich Cloud-Distribution". acmeos Cloud-Lösungen umfassen die Bereiche Monitoring und Management, Anti-Spam, Online-Backup, Anti-Virus, CRM, HVDI (Desktop as a Service), IaaS, SaaS, Private Cloud, Online-Drive, Microsoft Hosted Lösungen und Centrex (VoIP).